

3Q betreibt seit mehr als 10 Jahren eine leistungsstarke und robuste SaaS-Plattform für Videostreaming.

Wir sind für unsere Kunden ein zuverlässiger Partner und Spezialist für Streaming-Technologie und Hochverfügbarkeit. Auf Basis einer komplett selbst entwickelten und betriebenen Plattform verwalten wir audiovisuelle Inhalte für führende Inhalte-Anbieter und Unternehmen. Integrationen mit CMS-Systemen und Dritt-Plattformen sowie innovative Features bringen unseren Kunden echte Wettbewerbsvorteile. Mit einer smarten und intuitiven Nutzerführung sowie unserem deutschsprachigen Support machen wir einen Unterschied, der unseren Kunden echten Nutzen bringt.

Zur Unterstützung unserer ehrgeizigen Expansionsstrategie suchen wir eine:n

Key Account Manager:in (m/w/d) in Vollzeit

Was wir gemeinsam mit Dir erreichen wollen

- Gewinn von Neukunden
- Verstärkung der Kundenbindung
- Ausbau und Optimierung unserer Prozesse im Vertrieb

Deine Aufgaben

- Eigenständige Gewinnung und Betreuung bestehender und neuer Kunden (Akquisition von Neukunden)
- Leads und Anfragen schnell und gewissenhaft bearbeiten
- Erarbeitung individueller Strategien zur Kunden-/Projektgewinnung
- Proaktives Kundenmanagement
- Aufbau und Ausbau des eigenen Kundenstammes durch persönliche Beratung und Betreuung
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und dem Project Management, um Kundenprojekte auszuarbeiten und zu gewinnen
- Erstellung individueller Angebote sowie deren Nachverfolgung bis zur Unterschrift

Was Du mitbringst

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von SaaS Lösungen
- Kenntnisse in den gängigen Informationstechnologien
- Kenntnisse im Bereich Video Streaming und Verwaltung sind wünschenswert
- Verhandlungssicheres Englisch ist wünschenswert

Was wir anbieten

- professionelle Arbeitsbedingungen in einem hochmotivierten Team
- anspruchsvolle Kunden
- flexible Arbeitszeiten
- ein modernes Büro, wahlweise in München oder Berlin

Kontakt

3Q GmbH

Julius Thomas

julius.thomas@3q.video

<https://3q.video>