

Sales Engineer (m/w/d)

3Q betreibt seit mehr als 10 Jahren eine leistungsstarke und robuste SaaS-Plattform für Videostreaming.

Wir sind für unsere Kunden ein zuverlässiger Partner und Spezialist für Streaming-Technologie und Hochverfügbarkeit. Auf Basis einer komplett selbst entwickelten und betriebenen Plattform verwalten wir audiovisuelle Inhalte für führende Inhalte-Anbieter und Unternehmen. Integrationen mit CMS-Systemen und Dritt-Plattformen sowie innovative Features bringen unseren Kunden echte Wettbewerbsvorteile. Mit einer smarten und intuitiven Nutzerführung sowie unserem deutschsprachigen Support machen wir einen Unterschied, der unseren Kunden echten Nutzen bringt.

Was wir gemeinsam mit Dir erreichen wollen

- Unser Unternehmen gemeinsam noch erfolgreicher machen
- Verstärkung der Kundenbindung
- Ausbau und Optimierung unserer Prozesse im Vertrieb

Deine Aufgaben

- Gewinnung neuer Großkunden
- Zusammenarbeit mit Sales-Team
- Erarbeitung individueller Strategien zur Kunden-/Projektgewinnung
- Proaktives Kundenmanagement
- Aufbau und Ausbau des eigenen Kundenstammes durch persönliche Beratung und Betreuung
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und dem Project Management, um Kundenprojekte auszuarbeiten und zu gewinnen

Was Du mitbringst

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von SaaS Lösungen
- Kenntnisse in den gängigen Informationstechnologien
- Kenntnisse im Bereich Streaming
- Verhandlungssicheres Englisch

Was wir Dir bieten

- professionelle Arbeitsbedingungen in einem hochmotivierten Team
- anspruchsvolle Kunden
- attraktives Vergütungspaket mit Bonusregelung
- einen Standort im Herzen Münchens

Wann wir Dich brauchen

- Ab sofort

Kontakt

3Q GmbH
hr@3q.video
<https://3q.video>

